

Vertrieb Informationssystem im Spitalwesen (m/w) 40-60%

Wir suchen zur Unterstützung unseres Teams einen Vertriebsmitarbeiter für unser Informationssystem im Spitalwesen.

Aufgabenbereich

Ihre Aufgabe befasst sich primär mit der Kaltakquise möglicher Neukunden für unseren Betrieb. Sie führen Präsentationen, Vorträge und Schulungen durch und führen die Offert- und Vertragsverhandlungen bei interessierten Kunden. Sie nehmen an Events, Messen und Tagungen teil, um mit der Branche bestmöglich vernetzt zu sein. Bei Produkteinführungen unterstützen Sie unseren Projektleiter und Business Analysten.

Fähigkeiten

- Kenntnisse im Bereich der Informationssysteme, im Optimalfall im Gesundheitswesen
- Erfahrungen im B2B-Vertrieb von Softwareprodukten
- Kenntnisse in Networking-Plattformen wie LinkedIn wäre wünschenswert
- Gutes Gespür für Menschen und Situationen
- Ein sicherer Umgang in der Kommunikation mit Entscheidungsträgern auf Augenhöhe
- Bereitschaft für flexible Arbeitszeiten im Pensum von 40% bis maximal 60%

Wir bieten...

Eine abwechslungsreiche, herausfordernde Tätigkeit in einem kleinen, agilen, jungen und kollegialen Team, mit leistungsbezogener Entlohnung. Sie erhalten die Möglichkeit Ihre Arbeit und Freizeit flexibel einzuteilen. Die Arbeit kann entweder vor Ort bei uns im Betrieb oder im Home-Office erledigt werden. Die Modulvielfalt verspricht spannende, vielseitige Projekte und ist zugleich die Herausforderung, den «richtigen» Kunden zu finden und für unser Produkt zu begeistern. Sie erhalten eine intensive Einschulung und die Möglichkeit zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung.

Arbeitsbeginn

Sofort, oder nach Vereinbarung

Bei Fragen wenden Sie sich an Herr Fabio Signer, Personal.
(Telefon: +41 (071) 649 20 00, Mail: fabio.signer@corona.ch)